

RAMPSCENARIO BREXIT NOG LANG NIET AFGEWEND

Hoera, we kunnen gaan onderhandelen over een nieuw handelsakkoord met het Verenigd Koninkrijk. Dat is vandaag hopelijk de uitkomst van een slopende week. Eind goed al goed? Was het maar waar. Het scenario van een *no deal Brexit* is hiermee namelijk nog niet afgewend. Als men het érgens over eens is, dan is het namelijk wel dat een allesomvattend handelsakkoord tussen de EU en het VK veel tijd gaat kosten. Minimaal een jaar of drie en misschien nog wel veel langer, denken deskundigen. Tijd die er niet is, aangezien de Brexit op 30 maart 2019 onherroepelijk een feit zal zijn.

Daarom hebben de partijen elkaar tot oktober 2018 gegeven om tot een akkoord te komen over een transitiefase. De hoop van ondernemers aan weerszijden van het kanaal is dat dit een akkoord wordt op basis van de status quo: alles blijft nog een aantal jaar bij het oude zodat er rustig verder onderhandeld kan worden en het bedrijfsleven uiteindelijk met één veranderingsmoment te maken krijgt in plaats van twee.

Of dat akkoord er komt is echter nog uiterst onzeker. De politieke chaos in het Verenigd Koninkrijk wordt steeds groter. Na de voor May desastreus verlopen verkiezingen van afgelopen jaar, is haar regering voor een meerderheid afhankelijk van de Democratic Unionist Party. Om de situatie nog ingewikkelder te maken is ook de eigen conservatieve achterban zwaar verdeeld. Het lijkt dan ook een bijna onmogelijke taak voor de Britse regering om het parlement zo ver te krijgen om akkoord

te gaan met een voorstel om alles nog een aantal jaar bij het oude te laten.

Lukt dat niet, dan valt alle handel tussen het VK en de EU vanaf 30 maart 2019 onder de regels van de World Trade Organization. Dat betekent de invoer van grenscontroles en importtarieven. Voor bedrijven is de periode tussen oktober 2018 en maart 2019 eigenlijk te krap om hun bedrijfsvoering hierop aan te passen.

Daarom moeten bedrijven nu al nagaan wat een *no deal-Brexit* voor hen gaat betekenen. Welke mensen zijn er bij de overheid en bij bedrijven nodig voor alle grenscontroles en administratieve lasten? Welke investeringen moeten gedaan worden in bijvoorbeeld infrastructuur en software? Wat verandert er precies aan de grensprocedures en hoe moeten bedrijven daarop anticiperen? En wat verandert er door de Brexit aan de winstmarges in de hele waardeketen? Kloppen die nog wel als er producten of onderdelen in- of uitgevoerd worden naar het Verenigd Koninkrijk? Heeft het nog zin een locatie in Engeland open te houden? Of om er R&D te laten uitvoeren? We kunnen alleen maar hopen dat de onderhandelaars zich realiseren hoe groot de schade is als het tot een 'no deal' zou komen. Hoe eerder de onzekerheid hierover weggenomen kan worden, hoe beter. ■

Kijk ook op www.vno-ncw.nl standpunt Brexit voor meer informatie over de gevolgen van de Brexit voor ondernemers



EEN HARDE BREXIT* EN WAT HET KAN BETEKENEN

ONZE VISSERS
VERLIEZEN
46%
VAN HUN VANGST

haringvissers
zelfs 80%;
makreel
vissers 72%.

Het VK en NL leveren elkaar
veel diensten. Dit komt onder
druk. Zo kunnen 10 NLse
banken met een kantoor in het
VK (2.500 NLse werknemers)
hun bankvergunning verliezen
en zullen zij fiks moeten
investeren in een nieuw Brits
dochterbedrijf.

JAARLIJKS RIJDEN ER
162.000
VRACHTWAGENS
NAAR HET VK

Extra controles,
files in havens en
kostbaar tijdverlies
door douane-
formaliteiten.

NEDERLAND EXPORTEERT
VOOR
CA. **€1 MILJARD**
AAN BLOEMEN, PLANTEN EN BOLLLEN

Hierover moeten
straks vele tientallen
tot honderd miljoen
aan importheffingen
worden betaald.

OMZETVERLIES VAN
CIRCA **5%**
VERWACHT

Voor producenten van
machines, chemische
producten en fabrikanten
van onderdelen.

meer dan
54 miljoen
ton p.j.
gaat er vanuit
Rotterdam van en naar het VK

Meer dan 11%
van het totaal.

Duizenden
kleinere
Nederlandse
bedrijven

krijgen straks voor 't eerst met
de douane te maken en er zijn
honderden extra medewerkers
nodig bij de douane om alles af
te handelen.

Bronnen: het Europees Parlement, CBS, Rabobank, de Visserijsector, NVB, Douane en de Bloemensector.
Zie: www.vnoncw.nl en www.mkb.nl (dossier Brexit)

Wist u dit?

Het VK is – na Duitsland – onze belangrijkste handelspartner. Zo'n tweehonderdduizend Nederlanders hebben werk dankzij de handel met het VK. Nederland heeft meer dan 170 miljard euro in het VK geïnvesteerd. En een harde Brexit kost elke werkende Nederlander naar schatting meer dan 300 euro per persoon per jaar tot 2030.

** Bij een 'harde brexit' liggen er per maart 2019 geen concrete afspraken over de handelrelatie tussen de EU en het VK en treden WTO-regels in werking. In de infographic vindt u voorbeelden van wat er dan gebeurt en welke effecten dit heeft.*